附件1 济钢集团社会招聘岗位明细表

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 招聘  单位 | 招聘岗位 | 岗位职责 | 任职要求 | 招聘人数 | 工作地点 |
| 济钢  防务 | 市场营销部  方案工程师 | 1.负责信息系统集成、智能化方案设计、售前方案编写、PPT文档制作及演示讲解、深化设计及标书制作；  2.参与项目的前期技术沟通，根据用户需求制定合理可行的解决方案；  3.积极配合市场销售人员，做好项目方案规划及引导工作；  4.领导交办的其他事项。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，计算机、电子与通信、电气自动化等理工类专业，2年以上信息系统集成方案编写经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.具有良好的市场服务意识，能够积极配合市场开拓工作，能快速理解用户需要并给出解决方案；  3.熟悉信息化相关产品，能够拟制信息化集成项目技术方案标书；  4.有信息化项目建设经验者优先。 | 1 | 济南 |
| 济钢  防务 | 市场营销部  销售经理 | 1.负责公司市场业务拓展和个人业绩的达成；  2.负责公司产品行业市场信息的收集及竞争对手的分析；  3.负责目标客户的关系拓展和维护，分析客户需求，寻找项目机会；  4.负责商务谈判、投标和合同签署，完成销售合同及合同收款；  5.完成领导交办的其他任务。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，有较强的抗压能力，2年以上营销工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.有一定的客户资源，了解公司所属行业业务；  3.具有IT行业、信息系统集成商、信息化行业从业经验优先；  4.具有较强的沟通表达和商务谈判能力；  5.能够适应经常出差；  6.具有军队、军工和党政等行业资源者优先。 | 2 | 济南 |
| 济钢  防务 | 创新发展研究院  软件开发工程师  （Java后台服务） | 1.负责后台服务软件的架构设计、数据库设计；  2.负责软件功能模块的编码、测试以及部署；  3.负责程序的实施和维护，解决用户在使用过程中遇到的各种问题；  4.负责编写操作手册。 | 1.本科及以上学历，40周岁及以下，计算机、电子与通信、软件工程等理工类专业，4年以上java技术开发工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.计算机基础知识扎实，熟悉SpringBoot等微服务开发框架。同等条件下，具有网络运维经验、ERP系统应用与开发经验的优先；  3.身体健康，具有良好的沟通、学习能力和团队合作意识，能快速掌握新业务、新技术。 | 2 | 济南 |
| 济钢  防务 | 齐鲁卫星  遥感地信工程师 | 1.卫星遥感数据处理算法的开发、验证；  2.根据遥感数据处理过程中的需求，设计并开发相关数据处理算法；  3.负责算法技术方案及文档编写；  4.对现有算法进行维护和改进以及跟踪遥感处理算法前沿问题；  5.全面了解公司产品与行业，根据公司经营目标转化成可执行的产品规划方案。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，地理信息系统、地图制图、摄影测量与遥感、土地资源管理、环境、规划及计算机等相关专业，1年以上遥感数据处理工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.具有负责制定、设计、开发并实现验收的空间信息平台项目经历； 3.具备系统遥感专业知识，精通遥感图像处理，有丰富的遥感图像算法设计研究及开发经验； 4.具备良好的表达能力、文档写作能力和产品原型表现能力； 5.熟悉GIS矢量数据模型、拓扑模型等，熟悉GIS、RS、CAD、3DS等相关软件； 6.有地形图、电子地图、专题图、土调查、国土规划、不动产等相关项目经验者优先。 | 1 | 济南 |
| 济钢  防务 | 装备技术研究院  高级销售主管 | 1.负责项目竞赛系统市场需求调研、数字化的竞赛平台搭建以及竞赛的组织、运营等工作；  2.负责向全国各地进行项目的推广；  3.负责对接各地教育主管部门及学校，实施项目推广；  4.负责制定销售战略和计划，组织和管理销售团队。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，计算机、市场营销等相关专业，5年以上教育行业工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.掌握各种渠道招商模式，有销售以及大客户管理经验；  3.具备教育项目全国加盟运营、全国营销渠道拓展的维护能力和经验、3年以上教育团队负责人工作经历或有全国性素质教育赛事的组织和推广经验者优先考虑。 | 1 | 北京 |
| 济钢  防务 | 装备技术研究院  销售主管 | 1.负责制定项目推广及销售方案，有教育项目开发及实施经验；  2.负责项目策划、调研与分析，提出市场推广销售分析报告；  3.负责具体项目的营销策划工作，根据公司确定的销售目标制定营销活动计划，方式并保证方案的推广执行；  4.负责组建、管理、培训、考核销售团队。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，3年以上教育行业工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.有较为丰富的开展科技教育、研学课程活动经历，擅长科普工作；  3.熟悉教育行业发展现状及趋势、具备良好的市场开拓能力、沟通表达及谈判能力、1年以上教育团队负责人工作经历或研学活动经历者优先。 | 1 | 北京 |
| 济钢  防务 | 装备技术研究院  高级项目  研发主管 | 1.负责制定项目发展规划、年度开发计划，主管项目立项及预先研究；  2.负责项目总体设计并执行，编制项目工作进展报告；  3.负责项目研制过程技术攻关、设计定型等工作；  4.负责项目成本控制。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，电气自动化、软件工程等相关专业，5年以上数字及信息或自动化项目研发经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.有项目质量管理和科研组织管理工作经验；  3.有大客户对接和项目获取能力及市场业务拓展经验。 | 1 | 北京 |
| 济钢  防务 | 钢城矿业  高级销售主管 | 1.负责制定经营策略和计划，组织和管理经营团队；  2.负责国内外矿石、煤炭、有色金属矿产、冶金辅料等以及非煤非矿的市场调研分析、国内外市场开拓、商务洽谈、合同签订、合同履行、回款等工作；  3.积极开发客户资源，寻找潜在客户，独立完成新客户开发及老客户的维护工作；  4.负责市场风险、资金风险控制以及合规管理工作，妥善进行顾客投诉、质量异议的受理和处置工作。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，国际经济与贸易、市场营销等相关专业，5年以上国际贸易经验或有1年以上大中型钢铁企业、境外工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.有较强的开拓创新精神和组织协调能力，工作认真踏实，为人谦诚，品行端正，有良好的职业道德和敬业精神；具有良好的语言表达和沟通能力、人际交往能力；  3.具有丰富的市场营销经验、良好的业务拓展能力和商务谈判技巧，公关意识强，能承受一定的工作压力，适应经常性出差。 | 1 | 济南 |
| 济钢  防务 | 钢城矿业  销售主管 | 1.负责具体经营业务策划、调研与分析，提出业务经营分析报告；  2.负责目标客户的关系拓展和维护，分析客户需求，寻找市场机会；  3.负责商务谈判、投标和合同签订、合同履行、回款等工作；  4.负责市场风险、资金风险控制以及合规管理工作，妥善进行顾客投诉、质量异议的受理和处置工作。 | 1.本科及以上学历，45周岁及以下，国际经济与贸易、市场营销等相关专业，3年以上贸易工作经验，特别优秀的可适当放宽条件；  2.有较强的开拓创新精神和组织协调能力，工作认真踏实，为人谦诚，品行端正，有良好的职业道德和敬业精神；具有良好的语言表达和沟通能力、人际交往能力；  3.具有丰富的市场营销经验、良好的业务拓展能力和商务谈判技巧，公关意识强，能承受一定的工作压力，适应经常性出差。 | 2 | 济南 |
| 时代  低空 | 技术工程部  工程项目管理 | 负责对工程建设项目的进度、质量、安全、成本、合同执行等方面进行全过程管理。 | 1.本科及以上学历，40周岁及以下；土木工程、交通工程、工程管理等相关专业；3年以上工程项目管理经验；  2.具有良好的沟通、协调、管理能力，责任心强。 | 1 | 济南出差地 |